



Club PME-ETI Innovation & Territoires

Lundi 5 février 2024

SPECIAL EXPORT/R&I

14h00 à 17h30

En présentiel et en distanciel

ORDRE DU JOUR

Exclusivement réservé aux membres de l'ANRT

Contact : Carole MIRANDA – 06 60 28 58 60

miranda@anrt.asso.fr

13h45-14h **Accueil à l'ANRT et en distanciel**

14h-17h30 **LA R&I COMME LEVIER POUR L'EXPORT - REUSSIR SES TRANSITIONS**

L'innovation et l'internationalisation sont identifiées comme deux des **principaux moteurs de la croissance économique**. L'internationalisation d'une entreprise peut prendre différentes formes dont celle de l'export. Plusieurs études soulignent que l'exportation est *l'un des moyens les plus répandus d'entrer sur le marché étranger notamment aux premiers stades de l'internationalisation des PME* et des scale-up européennes.

Cependant, les marchés internationaux se caractérisent par une pression concurrentielle beaucoup plus forte que celle des marchés nationaux. **Il devient donc indispensable pour les entreprises de se servir de la R&I comme levier de réussite à cette internationalisation par l'export** : cycle de vie des produits plus courts, évolution des exigences clients, environnement technologique en mutation....

La séance de travail démontrera comment le fait d'avoir un différenciateur technologique permet de conquérir un nouveau marché et rend possible le passage à une stature internationale. L'évolution des échanges internationaux étant très rapides comment faire pour organiser sa chaîne de compétences mondiales ?

INTERVENANTS

14h-15h **Vincent RAUFAST, avocat en droit des affaires, directeur du bureau Europe d'OCO Global, directeur monde des activités de conseil en stratégie pour OCO Global.**

Vincent apportera **un témoignage précieux sur les pratiques en matière de stratégie à l'export et d'investissement à l'international**. En particulier, Vincent abordera les questions suivantes : La R&I est-elle véritablement un levier pour un projet à l'international ? **Y'a-t-il des spécificités pour l'export de produits ou de services fortement innovants** ? Y'a-t-il des marchés à privilégier ? **Comment maximiser son impact à l'international tout en maîtrisant le risque** ? Existe-t-il des différences par secteur et marché cible ? Comment s'y prennent les entreprises innovantes allemandes, britanniques et américaines par rapport à leurs homologues françaises ?

OCO Global est un cabinet de conseil spécialisé en développement l'international pour les entreprises, territoires et gouvernement. Le cabinet a 24 ans d'existence et compte 200 spécialistes de l'export, des stratégies d'implantations industrielles complexes et de l'investissement international à travers l'Europe, l'Amérique du Nord, le Moyen Orient et l'Asie.

15h-15h15 PAUSE

15h15-15h45 Témoignage - Anne-Sophie VERET, Directrice Générale de SOL SOLUTIONS

Sol Solution, depuis sa création, a toujours adressé le marché international. Celui-ci représente aujourd'hui 15% de son CA en s'appuyant sur des distributeurs locaux, des partenariats mais aussi de la vente directe. **Anne-Sophie VERET présentera la synthèse de 30 ans d'expérimentations sur les marchés internationaux** : *Comment la RDI a été le principal moteur pour pénétrer certains marchés ? l'importance du choix du réseau de distribution mais aussi la nécessaire alliance avec des acteurs nationaux qu'il s'agisse de questions de normalisation ou de partenariats universitaires ?*

Sol Solution est un bureau d'études géotechniques, spécialisé dans la caractérisation mécanique du sol. Forte de son savoir-faire, la société conçoit et distribue des solutions innovantes (logicielles, matérielles ou méthodologiques) aux entreprises de travaux, maitrises d'ouvrages mais aussi à d'autres bureaux d'études pour contribuer à des constructions durables

15h45-16h15 Témoignage - Cosimo PRETE – CEO de Crime Science Technology (CST)

Depuis sa création, **CST a toujours misé sur l'export pour se développer et rapidement prendre des parts de marché.**

Start-up lilloise fondée par une équipe d'experts du domaine fiduciaire et de la police scientifique, **C.S.T conçoit, développe et commercialise des composés chimiques innovants, utilisés pour l'identification des personnes et la sécurisation des documents d'identités et des titres fiduciaires.** D'autre part, C.S.T **conçoit des procédés novateurs pour la révélation des traces et indices** qui permettent l'identification des criminels.

16h15-16h30 Pause

**16h30-17h00 Témoignage de Marlène LUCE, Head of Strategy & New Business
DESCARTES UNDERWRITING**

Descartes collabore avec des courtiers du monde entier pour protéger leurs entreprises clientes et leurs gouvernements contre les catastrophes naturelles, les conditions météorologiques et les risques émergents, grâce à une approche unique basée sur les données. **DESCARTES propose une nouvelle génération de produits d'assurance paramétriques** : *totalemt transparents, permettant un paiement rapide des sinistres, sur mesure et plus abordables que les couvertures traditionnelles.*

Grâce à **l'apprentissage automatique et à la surveillance en temps réel à partir de l'imagerie satellite et de l'IoT,** leur technologie de pointe aide les entreprises à rebondir plus rapidement face aux catastrophes naturelles et aux risques émergents.

17h00 – 17h30 Réseautage

CALENDRIER 2024

13 mai | 8 Juillet | 30 septembre | 2 décembre |